

# VERTRIEBSPROFI DIREKTMARKETING

**Das Unternehmen:** Als erfolgreiches, mittelständisches Industrieunternehmen mit verschiedenen Geschäftsbereichen beschäftigen wir rund 450 Mitarbeiter. Unseren Produktbereich Werbeartikel, den wir als Profitcenter im südwestdeutschen Raum führen, sollen Sie in naher Zukunft massiv ausbauen.

**Ihr Profil:** Sie im Alter von ca. 30–40 Jahren verfügen auf der Basis einer soliden kaufmännischen Ausbildung über umfangreiche Berufspraxis vorzugsweise im Vertrieb über Mailings und Telefonmarketing, Ein- bzw. Verkauf von Werbemitteln oder in artverwandten Branchen. Die Aufgabe erfordert eine unternehmerisch geprägte Persönlichkeit, die das sichere Gespür für Marktbedürfnisse sowie aufkommende Trends besitzt, die Kreativität und Innovationsfreudigkeit mit Realitätssinn und Erfolgsorientierung verbindet. Sie sind gewohnt, Eigeninitiative zu entwickeln, und zeichnen sich durch Systematik, Ausdauer, konsequente Zielverfolgung sowie konzilianter Verhandlungsgeschick auf unterschiedlichen Ebenen aus.

**Die Aufgabe:** Sie werden den genannten Produktbereich ertragsverantwortlich führen. Zu Ihren Aufgaben gehören die Entwicklung von Konzepten sowie die Sicherstellung der operativen Umsetzung, die Akquisition von wichtigen Schlüsselkunden im Handel wie auch in der Industrie. Sie optimieren laufend die Mailing- und Telekommunikationsaktivitäten, entwickeln intelligente Methoden der Adressenverdichtung und führen acht Mitarbeiter.

**Ihre Bewerbung** richten Sie bitte an die Unternehmensberatung Dreßen, die Ihnen auch zur telefonischen Vorabinformation zur Verfügung steht. Haid-und-Neu-Str.1, 76131 Karlsruhe, Tel. 07 21/69 40 01.



Bernd Dreßen Consultants